

Sie wollen Kunden gewinnen?



Ihr Profil:

Sie sind im Executive Search Umfeld tätig, haben mehrere Jahre Erfahrung in der erfolgreichen Abwicklung von Suchaufträgen und generieren auch bereits eigene Executive Search Mandate. Zukünftig möchten Sie den Schwerpunkt auf Business Development und Kundengewinnung lenken und Ihr Erfolgspotenzial durch die Unterstützung eines Teams voll ausschöpfen. Sie treten gewinnend und souverän auf. Ihr Leistungs- und Qualitätsanspruch ist hoch und was für Sie zählt sind Kundenzufriedenheit, Ergebnisse und langfristiger Erfolg.

Business Manager (w/m) Executive Search

Ihre Aufgabe:

Sie gewinnen Executive Search Mandate und verantworten deren Bearbeitung bis zum erfolgreichen Projektabschluss. Bei der Projektabwicklung werden Sie durch spezialisierte Teamkollegen unterstützt. Ihr Hauptaugenmerk gilt der Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kunden- und Geschäftsbeziehungen sowie der Akquisition neuer Kunden in Ihrem Marktsegment.

Unser Angebot:

- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- Selbstbestimmtes Arbeiten, Wertschätzung und offene Kommunikation
- Synergien und Cross Selling-Potential aus unserem Beratungsportfolio und unserem internationalen Netzwerk
- Ein etabliertes "Head Office" inklusive Marketing/PR, Assistenz, Recruiting und Personalentwicklung
- Förderung Ihrer Weiterentwicklung durch Coaching und Training
- Die Perspektive, eine eigene Business Unit zu etablieren (Business Unit Manager)
- Eine attraktive Vergütung

Unser Unternehmen:

Eine Unternehmensberatung für Lösungen rund um den Arbeitslebenszyklus mit Hauptsitz in Frankfurt/Main und gut 80 Mitarbeitern. Ein Unternehmen, das auf Qualität, Stabilität und langfristige Beziehungen setzt. Eine der führenden Personalberatungen in Deutschland und die Executive Search Beratung rund um das Thema Digitalisierung. Und durch unsere Zugehörigkeit zu Horton International für unsere Kunden ein weltweiter Partner.

Haben Sie Interesse?

Dann wenden Sie sich hinsichtlich weiterer Informationen oder Fragen gerne an Susanne Sassenfeld unter 069-950 92 0. Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen senden Sie uns bitte an recruiting@hager-ub.de. Wir melden uns zeitnah bei Ihnen zurück.