

## Sie wollen ein eigenes Team?



### Ihr Profil:

Sie sind seit mehreren Jahren erfolgreich als Senior Berater, Principal, Manager oder Partner im Executive Search Umfeld tätig. Sie kommunizieren mit anspruchsvollen Kunden auf Augenhöhe und generieren Ihre eigenen Executive Search Aufträge innerhalb Ihres gewachsenen Netzwerkes wie auch bei neuen Unternehmen. Sie möchten ein Umfeld mit professioneller Infrastruktur und den Freiraum, ein eigenes Team zu führen und unternehmerisch zu handeln. Ihr eigener Leistungs- und Qualitätsanspruch ist hoch. Was für Sie zählt sind Kundenzufriedenheit, Ergebnisse und langfristiger Erfolg.

## **Partner / Business Unit Manager (w/m) Executive Search**

### Ihre Aufgabe:

Sie etablieren und führen Ihre eigene Business Unit mit voller Ergebnisverantwortung. Die Berater Ihres Teams übernehmen - in enger Zusammenarbeit mit Ihnen - die Abwicklung Ihrer Executive Search Mandate. Ihr persönlicher Fokus gilt der Betreuung und Weiterentwicklung Ihrer Geschäftsbeziehungen sowie der Gewinnung neuer Kunden und Suchmandate. Als Mitglied unseres Management Teams haben Sie Einfluss auf operative und strategische Entscheidungen und bestimmen die Weiterentwicklung unseres Unternehmens maßgeblich mit.

### Unser Angebot:

- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- Profit & Loss Verantwortung für ihr Team
- Selbstbestimmtes Arbeiten, Wertschätzung und offene Kommunikation
- Synergien und Cross Selling-Potential aus unserem Beratungsportfolio und unserem internationalen Netzwerk
- Ein etabliertes "Head Office" inklusive Marketing/PR, Assistenz, Recruiting und Personalentwicklung
- Individuelles Coaching und Training
- Eine attraktive Vergütung

### Unser Unternehmen:

Eine Unternehmensberatung für Lösungen rund um den Arbeitslebenszyklus mit Hauptsitz in Frankfurt/Main und knapp 90 Mitarbeitern. Ein Unternehmen, das auf Qualität, Stabilität und langfristige Beziehungen setzt. Eine der führenden Personalberatungen in Deutschland und die Executive Search Beratung rund um das Thema Digitalisierung. Und durch unsere Zugehörigkeit zu Horton International für unsere Kunden ein weltweiter Partner.

### Haben Sie Interesse?

Dann wenden Sie sich hinsichtlich weiterer Informationen oder Fragen gerne an Susanne Sassenfeld unter 069-950 92 0. Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen senden Sie uns bitte an [recruiting@hager-ub.de](mailto:recruiting@hager-ub.de). Wir melden uns zeitnah bei Ihnen zurück.